

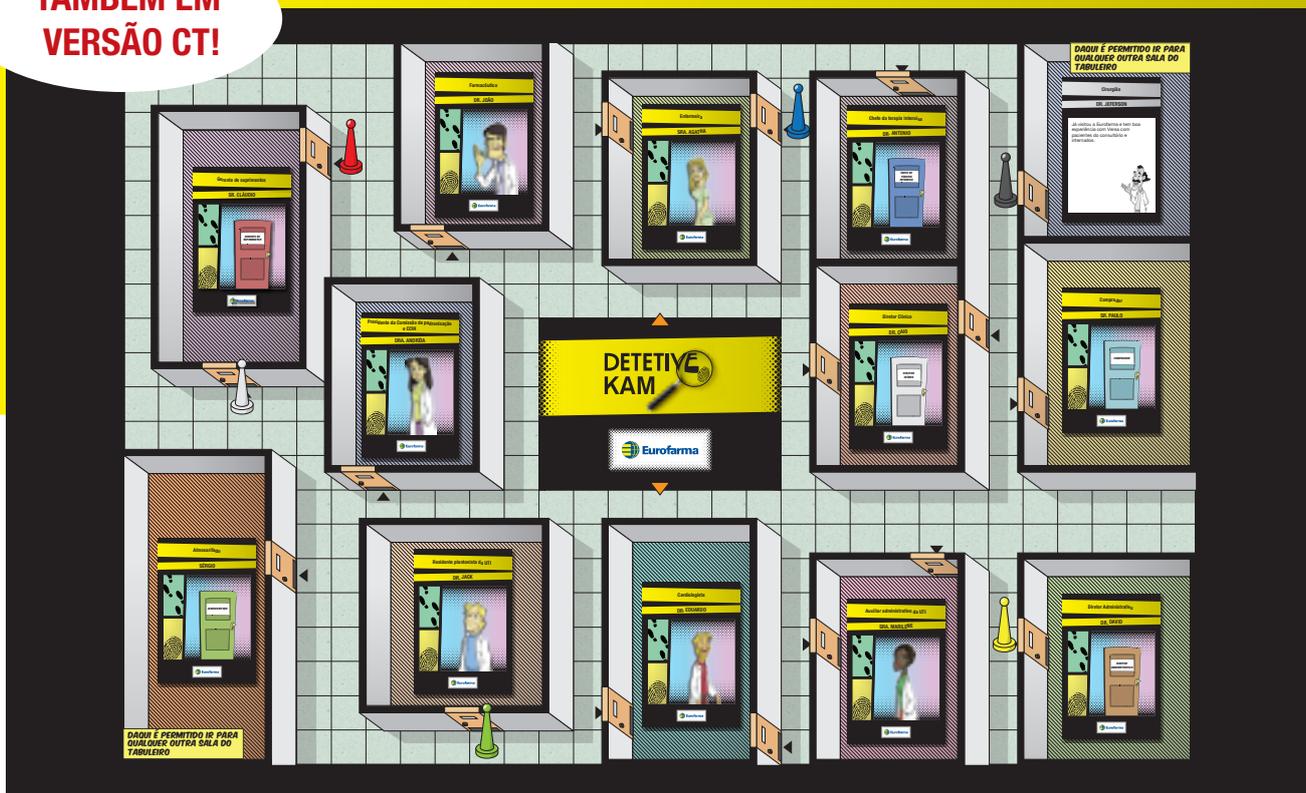
AJUDE SEUS CONSULTORES TÉCNICOS OU KAMs A PENSAREM ESTRATÉGICAMENTE

DETETIVE KAM

Porque nossas vendas caíram?
Como identificar gargalos?
Quem está influenciando a decisão?

Vivencie o jogo e reflita com a turma sobre o que pode ser melhorado.

TAMBÉM EM VERSÃO CT!



VISÃO ESTRATÉGICA: O LADO INVESTIGATIVO DA VENDA

<p>DETETIVE KAM</p> <p>Principais informações sobre o caso:</p> <p>Nome do agente: _____</p> <p>Principais informações sobre o caso: _____</p> <p>Assessorado: _____</p> <p>Nome: _____</p> <p>Sua missão: Investigar o hospital para responder as seguintes perguntas:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Quem são os influenciadores? 2. Quais são os aspectos que... 3. Quais são os aspectos do hospital que estão influenciando a demanda do Viena? 4. Quais são as principais ações para recuperar a venda? <p>Resposta: _____</p> <p>Assessorado: _____</p>	<p>DETETIVE KAM</p> <p>Nome: _____</p> <p>Informações Confidenciais</p> <p>Hospital do Sucesso</p> <p>Você trabalha como propagandista em um hospital substituiu o referência pelo voltará a comprar o referência. Pelo aumento do potencial de compra do produto.</p> <p>Sua missão: Investigar o hospital para responder as seguintes perguntas:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Quem são os influenciadores e quais são os aspectos que estão influenciando a demanda do Viena? 2. Quais são os aspectos do hospital que estão influenciando a demanda do Viena? 3. Quais são os aspectos do hospital que estão influenciando a demanda do Viena? 4. Quais são as principais ações para recuperar a venda? <p>Antes de começar defina quais são os seguintes aspectos:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. _____ 2. _____ 3. _____ 4. _____ 5. _____ 6. _____ 7. _____ 8. _____ 9. _____ 10. _____ 	<p>DETETIVE KAM</p> <p>Nome: _____</p> <p>Solução do Caso Hospital do Sucesso</p> <p>Pontuação</p> <table border="1"> <tr> <td>1. Quem são os influenciadores e factores?</td> <td></td> </tr> <tr> <td>2. Quais são os aspectos que estão influenciando suas ações?</td> <td></td> </tr> <tr> <td>3. Quais são os aspectos do hospital que estão influenciando a demanda do Viena?</td> <td></td> </tr> <tr> <td>4. Quais são as principais ações que você pretende realizar para recuperar a venda?</td> <td></td> </tr> </table> <p>Bônus</p> <p>Tela</p>	1. Quem são os influenciadores e factores?		2. Quais são os aspectos que estão influenciando suas ações?		3. Quais são os aspectos do hospital que estão influenciando a demanda do Viena?		4. Quais são as principais ações que você pretende realizar para recuperar a venda?	
1. Quem são os influenciadores e factores?										
2. Quais são os aspectos que estão influenciando suas ações?										
3. Quais são os aspectos do hospital que estão influenciando a demanda do Viena?										
4. Quais são as principais ações que você pretende realizar para recuperar a venda?										

Jogado em mesas - de 4 a 10 pessoas.
Versão gigante - até 20 pessoas!
Duração: 2h30

SB

JOGOS PARA TREINAMENTO