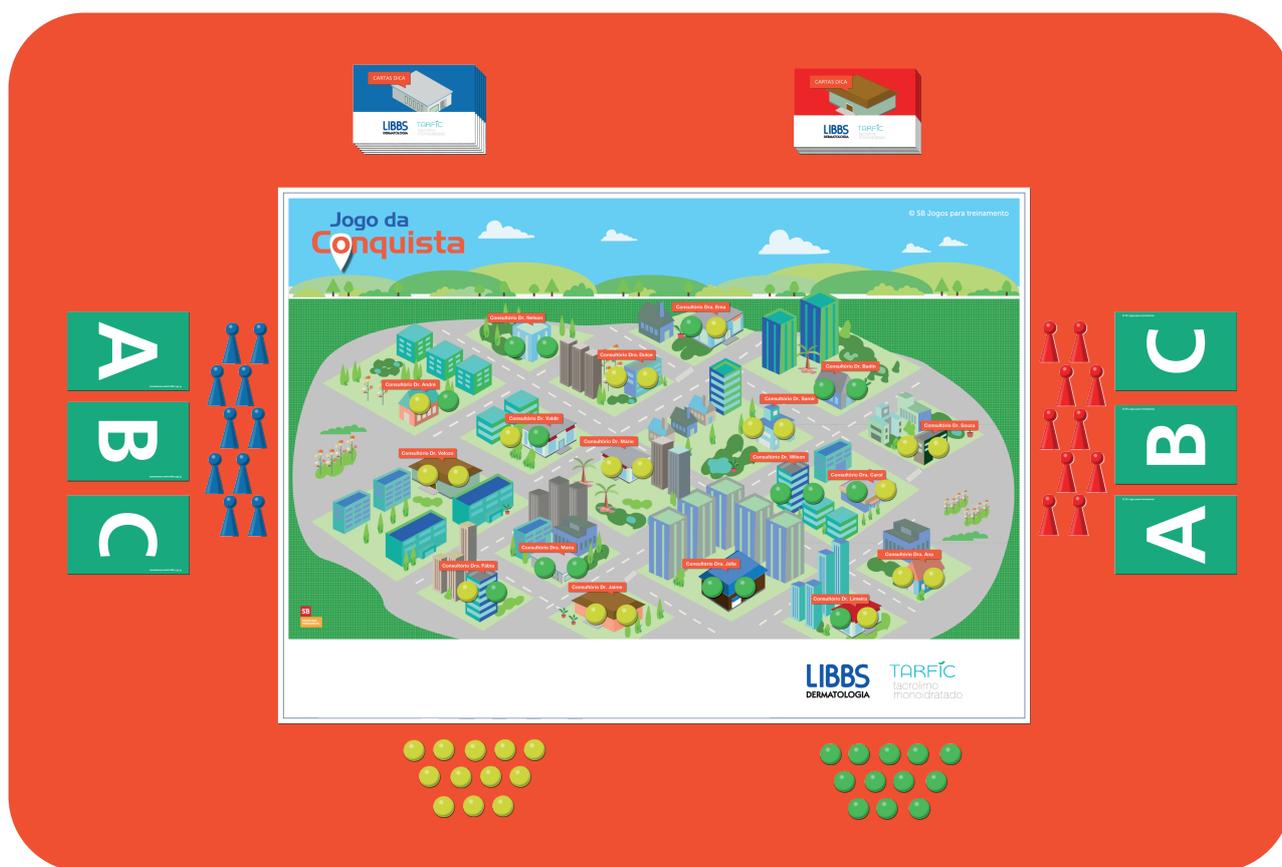


CONQUISTE MERCADO COM FOCO EM RESULTADOS

Não basta conhecer o produto, nem saber vender.

É preciso ainda **saber em quais clientes focar** e o que **oferecer**.

Conquista Estratégica



- CONHECIMENTO DE PRODUTO
- TÉCNICAS DE VENDA
- VISÃO ESTRATÉGICA: PRIORIZAR CLIENTES CHAVE

Jogado em mesas **de 4 a 15 pessoas**
Disputado por **2 ou 3 equipes por mesa**
Duração ideal **2h a 2h30**

SB

JOGOS PARA TREINAMENTO